



Plan de carrière



Formation



Plan de bonification



Assurance collective et
régime de retraite

Notre mission:
accompagner et supporter
la croissance des ventes.



Lieu de travail : Siège social – 4655, Autoroute 440 ouest, Laval QC H7P 5P9

Lumen c'est : un distributeur de matériel électrique avec un centre de distribution automatisé ultra moderne et une entreprise dynamique qui investit dans le développement de ses collaborateurs.

Relevant du directeur éclairage, le représentant a pour principal mandat de développer une nouvelle clientèle, de visiter la clientèle des comptes nationaux (sièges sociaux, marchands, etc.) et de participer à renouveler les ententes existantes.

Vous êtes: Passionné de ventes, habile négociateur, aimez relever des défis et livrer des résultats.

Vous possédez :

- Aptitudes en développement des affaires auprès de sièges sociaux et clients majeurs
- Expérience en éclairage (conception et proposition)
- Formation IES (obligatoire)
- Connaissance du logiciel AGI 32 (calculs éclairage) (un atout)
- Bilinguisme (Français/Anglais)

Vos responsabilités sont :

- Faire des propositions et spécifications pour une clientèle du commerce de détails (Marchés d'alimentation, pharmacies, entrepôts, banques, etc.)
- Préparer des soumissions
- Faire des appels d'offres
- Accompagner et appuyer l'équipe des opérations à l'interne
- Entretenir de bonnes relations avec nos partenaires fournisseurs
- Toutes autres tâches connexes.

Lumen division de Sonepar Canada applique un programme d'accès à l'égalité en emploi et invite les femmes, les minorités visibles, les Autochtones et les personnes handicapées à présenter leur candidature.

Pour postuler, rendez-vous à la section Carrières au www.lumen.ca