

REPRÉSENTANT DES VENTES EXTERNES

Département	Ventes
Superviseur	Directeur régional des ventes
Emplacement	Montréal (Territoire rive-sud)

Sommaire de l'entreprise

Basée à Montréal, STANDARD est une entreprise privée, reconnue comme membre du Club Platine des Sociétés les mieux gérées au Canada. Nous sommes fiers de la qualité de nos produits, de notre personnel, de notre service et de notre esprit d'innovation. Nous offrons des solutions globales d'éclairage aux marchés commercial, industriel et résidentiel canadiens par l'entremise d'un réseau de grossistes et de détaillants. Chez STANDARD, nous inspirons l'ingéniosité, nous encourageons le talent, nous récompensons les réalisations et créons un environnement de travail qui favorise l'épanouissement et le perfectionnement.

Résumé du poste

Dans le cadre de notre croissance, nous recherchons un **Représentant des ventes externes**. Relevant du Directeur régional des ventes, vous serez responsable de générer la croissance des profits et des ventes en créant le «push» par la gestion de la base de clients simultanément avec le «pull» au niveau de l'utilisateur final/fournisseur.

Vos responsabilités principales seront:

- Atteindre l'objectif de ventes territoriales et de profit brut dans tous les segments par des activités de suivi et de vente concurrentielle
- Développer, réaliser et ajuster au besoin un plan d'affaires pour les clients, y compris des objectifs de vente, des prévisions par produit, etc.
- Trouver des opportunités d'affaires en collaboration avec nos clients partenaires et effectuer la bonne démonstration des caractéristiques des produits
- Créer une demande pour les produits auprès des utilisateurs et assurer une proportion compétitive du rayonnement chez les distributeurs
- Analyser différents rapports et être proactif dans les secteurs où les affaires diminuent
- Faire le suivi mensuel de la performance de vente et apporter les mesures appropriées pour corriger les divergences

- Établir et maintenir d'excellentes relations d'affaires avec les clients actuels et potentiels, les entrepreneurs électriciens ainsi que les distributeurs régionaux et territoriaux
- Exécuter des revues trimestrielles avec les clients stratégiques
- Servir de coach aux membres du service à la clientèle, des ventes internes et aux membres de l'équipe des ventes selon les besoins
- Offrir aux clients des formations sur les produits pour mieux vendre ceux-ci et augmenter la demande
- Augmenter son niveau de connaissance des produits/industries/marchés pour offrir un meilleur service aux clients
- Participer activement à toutes les activités de formation, foires commerciales, réunions de ventes trimestrielles et nationales, etc.
- Fournir les renseignements sur le marché et les tendances des prix au Directeur régional des ventes
- Fournir un soutien technique et une expertise en éclairage à nos clients partenaires

Compétences et qualifications requises

Compétences

- Sens de l'initiative, leadership et autonomie
- Habiletés en communication
- Travail d'équipe
- Focus service à la clientèle

Qualifications

- Min. 5 années d'expérience en ventes
- Expérience dans l'industrie de l'éclairage ou l'électricité
- Éducation: diplôme en commerce, marketing, administration ou autre domaine connexe
- Bilinguisme (français et anglais)
- Maîtrise de l'environnement MS Office

L'avantage STANDARD

STANDARD offre un environnement de travail stimulant où chaque personne a l'opportunité de développer son talent et de réinventer son quotidien. Nous mettons tout en œuvre pour faciliter un équilibre vie personnelle et professionnelle. Notre **culture d'entreprise** repose également sur des valeurs d'inclusion et de diversité qui sont source d'avantage concurrentiel. Nous sommes fiers de notre **engagement envers la communauté** et de l'ensemble des initiatives que nous supportons.

STANDARD Products Inc. souscrit à un programme d'accès à l'égalité. Les candidatures des groupes visés (les femmes, les minorités visibles, les minorités ethniques, les Autochtones et les personnes handicapées) sont encouragées. Les personnes handicapées sont invitées à nous mentionner leurs besoins spécifiques afin de prévoir les mesures d'assistance et d'accommodement pour le processus de sélection.

Le genre masculin est utilisé sans aucune discrimination et dans le seul but d'alléger le texte.

Nous remercions tous ceux qui ont postulé, mais seulement les candidats sélectionnés seront contactés.

